

# リスティング広告事業を成長させる3つの秘訣

## <開催日程>

- ・ 3/25 (火) 10:30~12:30 ※開場：10時15分~
- ・ 4/10 (木) 18:00~20:00 ※開場：17時45分~

主催：株式会社サーチライフ

## 正直、これは話したくなかった・・・。

これまでネット広告市場の黎明期から媒体社・ネット専業代理店と渡り歩き、その経験の中で徐々に見えてきたネット広告事業を拡大させるための秘訣。そして現在、延べ70社以上に渡って広告会社の事業を支援し、その気付きは確信へと変わりました。リスティングを中心としたネット広告事業における「**伸びる代理店**」と「**伸び悩む代理店**」、その明暗を分けているポイントについて、この度、告白する想いで語らせて頂きます。

### このような方が対象です

- ✓ 同じリスティングを売っているのに、なぜこんな利益率に違いがでるのか？ そのようなお悩みをお持ちの代理店経営層の方
- ✓ 業務負荷が大きく運用に携わるスタッフが慢性的に疲弊気味。どうにか解消したいとお考えの事業責任者の方
- ✓ 徐々に現場から離れたいが、現場の人材育成が間に合っていないとお悩みの経営層の方
- ✓ Yahoo! プロモーション広告正規認定代理店として、3つ星以上の代理店を目指している経営層の方 等

### 主な講演内容

- ✓ リスティング広告を中心とした広告代理事業の成長過程において、**どの代理店にも訪れる「踊り場」**とは？
- ✓ 薄利と言われるリスティング広告で、**営業利益率5%以上を確保**するための考え方とは？
- ✓ 業務負荷を軽減させつつ、顧客満足度を上げる**サービス設計の方法**とは？
- ✓ コモディティ化したリスティング広告で、**競業他社との差別化**を図るための考え方とは？ 他

※事前に予告なくカリキュラムの内容が一部変更される場合がございます

### 参加メリット

- ✓ リスティング広告を中心とした広告代理事業において、「**伸びている企業**」と「**伸び悩む企業**」の違いを知ることができます。
- ✓ どうすれば薄利と言われるリスティング広告で**営業利益率5%を実現**できるのか。その具体的な方法を知ることができます。
- ✓ 煩雑な運用業務からスタッフを解放させつつも、クライアント満足度を上げるための「**サービス設計の考え方**」を知ることができます。

### 過去の参加者の声 (一部)

自分の考えてた方向性に大きな相違がなかった。安心と確信を得られた。  
某Web制作会社：代表取締役A様

設計のリリース(人)が肘打ちで尻に蹴られた。会社との最善解を見出した。  
某インターネット広告専業代理店：事業部長B様

収益率を向上させたポイントが分かった。少しでも実践してみたいと思います。  
某総合広告代理店：事業部長C様

### 講師プロフィール

株式会社サーチライフ 代表取締役社長 兼 パートナー  
**山中 仁史 (やまなか ひとし)**



- 日本大学芸術学部卒業後、複数社の広告代理店を経て1998年、株式会社エキサイトに入社。営業マネージャーとして営業部隊を統括する。
- 2001年、マイクロソフト株式会社 MSN事業部に入社し、広告営業シニアマネージャーとしてビジネスデベロップメントシニアマネージャーを兼任するなかオーバーチュア(現Yahoo!Japan)との事業提携に着手する。
- 2003年、オーバーチュア株式会社に入社。アソシエイトダイレクターに就任し、当時は存在しなかった「認定代理店制度」をゼロから作り上げ、入社後3年間で売上を1000%以上にまで拡大する功績を残す。
- 2007年、株式会社オプト入社。広告代理カンパニープレジデントに就任し、オプトの主事業である広告代理事業を統括。
- 2009年株式会社サーチライフ設立。代表取締役に就任。現在に至る。



対象	経営者、又は事業責任者の方	株式会社サーチライフ 東京本社セミナールーム 東京都千代田区神田駿河台三丁目4番地 龍名館本店ビル4F 【アクセス】 ・ 東京メトロ千代田線「新御茶ノ水」 B3出口より徒歩2分 ・ 都営新宿線「小川町」 A7出口より徒歩5分 ・ 東京メトロ丸ノ内線「淡路町」 A5出口より徒歩7分
定員	各回限定15名(先着順) ※定員になり次第、申込みを締め切らせて頂きます	
参加費	<b>無料</b>	
申込み方法	右記アドレスまで直接メールにて、ご参加を希望される旨をご連絡下さい。(申込先: <a href="mailto:sales_div@ml.searchlife.co.jp">sales_div@ml.searchlife.co.jp</a> ) ※件名に「セミナー申込み」とご記入のうえ、本文には「会社名」、「役職」、「お名前」、「参加日程」をご記載頂きますようお願い致します。	

## 会社概要

社名	株式会社サーチライフ
事業内容	ネット広告事業支援（運用代行、教育、事業コンサルティング）
所在地	<p>東京本社 〒101-0061 東京都千代田区神田駿河台3丁目4番地 龍名館本店ビル4階</p> <p>沖縄宜野湾オフィス 〒901-2223 沖縄県宜野湾市大山7丁目10-25 プロト宜野湾ビル3階</p>
役員	<p>代表取締役：山中仁史                  取締役：伊藤雄剛                  社外取締役：荻原猛                  社外取締役：山家秀一                  社外取締役：福山広樹                  社外取締役：板倉史明                  社外取締役：増田隆史                  監査役：田崎あづさ</p>
株主	ソウルドアウト株式会社（80%） ※株式会社オプト100%連結子会社 ヤフー株式会社（20%）

## 会場案内

### 株式会社サーチライフ 東京本社セミナールーム

〒101-0062 東京都千代田区神田駿河台三丁目4番地 龍名館本店ビル4F



#### 【アクセス】

- JR線「御茶ノ水」 聖橋口より徒歩5分
- 東京メトロ千代田線「新御茶ノ水」 B3出口より徒歩2分
- 都営新宿線「小川町」 A7出口より徒歩5分
- 東京メトロ丸ノ内線「淡路町」 A5出口より徒歩7分